

冬

Wedding Business Seminar

支配人様限定・予約定員制

『ウエディング業界 2013年の展望 東海版』

東海エリアのここ数年は、「通常の結婚式」と「価格訴求の結婚式」が明確に形成され、この流れを汲むウエディング媒体が増えております。しかし、この二極化とも言える動きとは別に、ユーザーが求めるウエディングスタイルがあると私たちは考えております。ユーザーが求めるウエディングスタイルを徹底的に追求し、サイト上で表現することを使命とし、本年も私たちは動いて参ります。

今後の展開としましては、当社のイメージで想起される「料理」軸のテーマ強化、おもてなし重視の30代層の更なる獲得、そして同じく当社が企画・運営しておりますプライダルデー・（結婚記念日）需要の取り込み強化を図って参りたいと考えております。新年あけて日頃よりお世話になっております皆さまに、まずは情報提供・交換の場を設けたく、本セミナーのご案内を申し上げます。

ぐるなびウエディング 東海エリアマネージャー 河村清広

講座内容

日程・会場

セッション1

【会場施設運営】
『エスクリのマーケティング戦略 2012-2013』
安藤正樹氏（株）エスクリ

日程

2月22日（金）13:30～17:00

セッション2

【ウエディングトレンド】
『東海圏の婚礼マーケット展望 2012-2013』
柳信幸氏（株）東京BMCサポート

会場

ラグナスイート名古屋

セッション3

【1次会集客・結婚記念日セールス】
『1次会集客最新事例・プライダルデーの市場動向』
酒井隆弘（ぐるなびウエディング）

愛知県名古屋市中区錦3-12-13

地下鉄東山線『栄駅』1番出口徒歩3分

地下鉄桜通線『久屋大通駅』4番出口徒歩5分

JR名古屋駅よりタクシーで5分

安藤正樹

Masaki Ando



事業展望

株式会社エスクリ
取締役 上級執行役員 事業本部管掌

柳信幸

Nobuyuki Yanagi



業界トレンド

株式会社東京BMCサポート
代表取締役

酒井隆弘

Takahiro Sakai

1次会集客
&
結婚記念日

ぐるなびウエディング
営業シニアマネージャー

参加費	◆ぐるなびウエディング加盟会場様◆ 無料 弊社担当者よりご招待をさせていただきます。
申込方法	※ 一般でご参加を希望される会場様は弊社スタッフまでお問合せくださいませ。（会場施設様限定となります） ※ セッションの選択受講はお受けしていません。通して受講いただけるお客様を優先してご案内しております。
主催	株式会社ぐるなび（ぐるなびウエディング）
問合せ	ぐるなびウエディング セミナー事務局 竹内・大鶴 TEL:03-3500-9676 受付時間：平日10:00～17:00

ぐるなびウエディング ウエディングビジネスセミナー お申込用紙

☆ 下記に必要事項(※印=必須)をご記入のうえ、弊社までFAXにてお送りください。 ☆

貴会場名(※)	フリガナ	貴社名(※)	フリガナ
参加会場	<input type="checkbox"/> 名古屋会場 2/22(金)		
1	所属部署課名		
	お役職(※)		
	氏名(※)	フリガナ	
2	所属部署課名		
	お役職(※)		
	氏名(※)	フリガナ	
3	所属部署課名		
	お役職(※)		
	氏名(※)	フリガナ	
窓口となる方の氏名(※)		窓口となる方のメールアドレス(※)	
ご住所(※)	〒		
TEL(※)	()	FAX(※)	()

申込期限：名古屋会場 2/15(金)

【申込】 FAX : 03 - 3500 - 9730

【お問い合わせ】 TEL:03-3500-9676 (電話受付:平日10:00~17:00)

ぐるなびウエディング セミナー事務局: 竹内・大鶴